

العنوان: مندوب مبيعات

قطاع السيارات

الموقع: نواكشوط، موريتانيا

حول الشركة: نحن شركة رائدة في توزيع المنتجات والخدمات للسيارات معترف بها بجودة منتجاتنا، ونسعى لتوسيع حضورنا في السوق من خلال دمج مندوب مبيعات ديناميكي في فريقنا.

وصف الوظيفة: بصفتك مندوب مبيعات، ستكون مسؤولاً عن توسيع شبكة التوزيع الخاصة بنا، وتحديد فرص السوق الجديدة، وإدارة علاقات العملاء. ستعمل بشكل مستقل لتحقيق الأهداف المحددة مع التعاون بشكل وثيق مع مدير المبيعات لضمان تقديم خدمة عالية الجودة.

المسؤوليات:

- تطوير والحفاظ على علاقات مع العملاء و/أو الموزعين.
- وضع استراتيجيات مبيعات مستهدفة لزيادة تواجد منتجاتنا في السوق.
- ضمان المتابعة المنتظمة مع العملاء لفهم احتياجاتهم واقتراح حلول مناسبة.
- إعداد تقارير مفصلة عن النشاط التجاري والنتائج المحققة.

المؤهلات المطلوبة:

- درجة البكالوريوس + 5 كحد أدنى في التجارة أو التسويق أو مجال ذي صلة.
- خبرة مؤكدة في منصب مماثل، ويفضل أن يكون ذلك في قطاع غيار السيارات.
- إتقان ممتاز للغة الفرنسية والإنجليزية، كتابياً وشفوياً.
- مهارات متقدمة في Microsoft Office.
- دوافع كبيرة، والاستقلالية، والقدرة على التنقل بشكل متكرر.
- مهارات ممتازة في التواصل والتفاوض وإدارة علاقات العملاء.

الموعد النهائي للتقديم: 31 ديسمبر 2024

للتقديم: يرجى إرسال سيرتك الذاتية وخطاب التحفيز إلى البريد الإلكتروني التالي:

recrutement.mauritanie2025@gmail.com. سيتم دعوة المرشحين المختارين إلى مقابلة لمناقشة مهاراتهم

ودوافعهم بمزيد من التفصيل.