

**Titre : Commercial - Secteur Automobile**

**Localisation : Nouakchott, Mauritanie**

**À propos de l'entreprise :** Nous sommes une entreprise leader dans la distribution de produits et services pour l'automobile. Reconnue pour la qualité de nos produits, nous cherchons à étendre notre présence sur le marché en intégrant un commercial dynamique à notre équipe.

**Description du poste :** En tant que Commercial, vous serez responsable de l'expansion de notre réseau de distribution, de l'identification de nouvelles opportunités de marché et de la gestion des relations clients. Vous travaillerez de manière autonome pour atteindre les objectifs fixés tout en collaborant étroitement avec le directeur commercial pour garantir une offre de service de qualité.

**Responsabilités :**

- Développer et entretenir des relations avec les clients et/ou les distributeurs.
- Élaborer des stratégies de vente ciblées pour augmenter la présence de nos produits sur le marché.
- Assurer le suivi régulier avec les clients pour comprendre leurs besoins et proposer des solutions adaptées.
- Réaliser des rapports détaillés sur l'activité commerciale et les résultats obtenus.

**Profil recherché :**

- **Diplôme Bac +5 minimum** en commerce, marketing ou domaine pertinent.
- Expérience confirmée dans un poste similaire, idéalement dans le secteur des pneus ou des pièces de rechange automobile.
- Excellente maîtrise du français et de l'anglais, à l'écrit comme à l'oral.
- Compétences avancées en Microsoft Office.
- Grande motivation, autonomie et capacité à se déplacer fréquemment.
- Excellentes compétences en communication, négociation et gestion de la relation client.

**Date limite pour postuler : 31 décembre 2024**

**Pour postuler :** veuillez envoyer votre CV et votre lettre de motivation à [recrutement.mauritanie2025@gmail.com](mailto:recrutement.mauritanie2025@gmail.com). Les candidats sélectionnés seront invités à un entretien pour discuter plus en détail de leurs compétences et motivations.