



## Banque des Financements Islamiques

### Appel à candidatures pour le poste de Chef Département Zone nord

**Intitulé de poste :**

**Chef Département Zone Nord**  
(Nouadhibou-Chami)

**Mission principale :**

- Gérer et coordonner les activités quotidiennes des agences de la zone nord ;
- Gérer la relation de la banque avec les autorités locales ;
- Développer et mettre en œuvre des stratégies pour attirer de nouveaux clients et fidéliser la clientèle existante ;
- Communication efficace avec les clients nationaux et internationaux du secteur de la pêche, renforçant ainsi les relations et les opportunités commerciales ;
- Garantir le respect des normes de conformité et des réglementations en vigueur ;
- Gérer les opérations financières de l'agence et veiller à l'application efficace des processus ;
- Encadrer et former l'équipe pour garantir un service client de qualité et des performances optimales ;
- Assurer le pilotage de son agence tout en fédérant son équipe autour de la réalisation des objectifs collectifs
- Manager et motiver son équipe et assurer un bon climat social au niveau de l'agence ;
- La maîtrise d'anglais sera un atout important pour le candidat au poste de responsable zone nord.

<p><b>Compétences Requises :</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Avoir des compétences en gestion financière, en relations publiques et une connaissance approfondie du secteur de la pêche pour attirer et fidéliser les clients de ce domaine</li> <li>- Doté d'une solide connaissance du secteur bancaire ;</li> <li>- Capacité à atteindre les objectifs commerciaux ;</li> <li>- Avoir une expérience bancaire significative à NDB surtout dans le secteur de la pêche ;</li> <li>- Avoir le sens de l'initiative</li> <li>- Savoir prendre des décisions ;</li> <li>- Être capable de repérer un marché et des clients potentiels,</li> <li>- Savoir créer un climat de confiance avec ses interlocuteurs ;</li> <li>- Savoir animer une équipe ;</li> <li>- Savoir rédiger des propositions commerciales et des contrats ;</li> <li>- Savoir conduire une démarche de prospection et une négociation commerciale</li> <li>- Savoir planifier et organiser sa charge de travail</li> <li>- Faire preuve de méthode et de rigueur ;</li> <li>- Faire preuve de capacités relationnelles et de communication.</li> </ul>
<p><b>Formation :</b></p>	<p>Bac+4 minimum en finance/ Gestion ou diplôme similaire.</p>
<p><b>Expérience :</b></p>	<p>5 ans minimum dans un poste similaire.</p>
<p>Les candidats intéressés sont invités à soumettre leurs dossiers de candidatures via l'adresse électronique suivante : <a href="mailto:contact@bank-bfi.com">contact@bank-bfi.com</a> en précisant clairement le poste pour lequel ils postulent et en joignant un CV et une lettre de motivation.</p>	

Date limite de dépôt : **le 12 Août 2024.**